



ABSTRAK

CH. E. TRI WIJAYANTI : Penggunaan Metode "Variable Costing" Dalam Penentuan Harga Jual Produk Untuk Pesanan Khusus Studi Kasus Pada PT Sari Husada Yogyakarta Tahun 1988 - 1990,

Skripsi : Jurusan Pendidikan Dunia Usaha IKIP Sanata Dharma, Yogyakarta, 1992

Tujuan penelitian ini adalah : pertama, ingin mengetahui bagaimana PT Sari Husada dalam menentukan harga jual untuk pesanan khusus; kedua, untuk mengetahui berapa harga jual minimum pesanan khusus agar perusahaan tidak menderita rugi melalui pendekatan "variable costing", dan yang ketiga adalah untuk mengetahui berapa jumlah unit maksimum yang dapat diterima untuk pesanan khusus.

Penelitian ini dilaksanakan pada bulan Juni 1991 dan bulan Oktober 1991. Data yang dianalisis dalam penelitian ini, dikumpulkan dengan menggunakan teknik wawancara, observasi, dan pengungkapan dokumen-dokumen milik



Adapun jumlah maksimum yang dapat diterima oleh perusahaan dalam melayani pesanan khusus adalah sebesar jumlah kapasitas yang menganggur yaitu untuk tahun 1988 sebesar 410.072 kg.; tahun 1989 sebesar 695.770 kg.; dan tahun 1990 sebesar 1.179.078 kg. Berdasarkan analisis "trend" metode "least square", ramalan kapasitas yang menganggur untuk tahun 1992 adalah sebesar 1.281.745 kg. Apabila kapasitas tersebut digunakan untuk menerima pesanan khusus, harga jual minimum pesanan khusus berdasarkan analisis "trend" metode "least square" adalah sebesar

Rp 3.767,38