PLAGIAT MERUPAKAN TINDAKAN TIDAK TERPUJI

ABSTRAK

Saluran distribusi bagi suatu perusahaan merupakan salah satu kegiatan yang perlu mendapatkan perhatian sendiri karena saluran distribusi yang baik akan memperlancar penyampaian barang ke tangan konsumen tepat pada waktu dibutuhkan, sehingga dapat menambah kepuasan konsumen. Perlu diketahui bahwa saluran distribusi yang sesuai dengan suatu perusahaan, belum tentu cocok untuk perusahaan lain. Saluran distribusi yang tepat bagi suatu perusahaan sangat tergantung pada situasi dan kondisi perusahaan tersebut.

Pada skripsi ini penulis mengemukakan masalah sebagai berikut, Ada berapa unsur biaya-biaya saluran distribusi yang digunakan oleh PT. Luxindo Utama ? Bagaimana pengaruh biaya-biaya saluran distribusi secara bersama-sama terhadap volume penjualan di PT. Luxindo Utama ? Bagaimana pengaruh masing-masing biaya saluran distribusi terhadap volume penjualan di PT. Luxindo Utama ? Bagaimana perbedaan pengaruh efisiensi biaya saluran distribusi satu dengan yang lainnya terhadap volume penjualan ?

Banyak macam saluran distribusi yang dapat digunakan oleh suatu perusahaan, tetapi umumnya perusahaan hanya menggunakan satu atau beberapa saja saluran distribusi. Dengan demikian dalam menentukan saluran distribusi perusahaan dapat menggunakan saluran yang panjang, saluran distribusi yang agak panjang, atau saluran distribusi pendek. PT. Luxindo Utama menggunakan saluran distribusi pendek dalam memasarkan produknya. PT. Luxindo Utama meng-

PLAGIAT MERUPAKAN TINDAKAN TIDAK TERPUJI

aya saluran distribusi akan menurunkan juga volume penjualan. Untuk menguji hipotesis ketiga digunakan uji t, dari hasil uji t di dapat ternyata biaya demonstrasi yang berpengaruh positif dan signifikan terhadap volume penjualan. Hasil tX3 sebesar 2,653 > t tabel 2,447 dan probabilitas sebesar 0,08 % ternyata lebih kecil dari 5%. Hal ini berarti apabila ada kenaikan biaya saluran distribusi hendaklah diarahkan pada peningkatan biaya demonstrasi. Pembukaan kantor cabang baru dan penambahan sales force adalah penting untuk meningkatkan aktivitas penjualan. Penambahan biaya demonstrasi akan membantu para sales force untuk meningkatkan demonstrasi produk sehingga ada kesempatan untuk meningkatkan volume penjualan.

Berdasarkan hasil analisis di atas dapat dikatakan bahwa saluran distribusi yang digunakan oleh PT. Luxindo Utama sudah cukup baik, dalam arti saluran distribusi yang digunakan dapat meningkatkan volume penjualan.