




ABSTRAK

FLORENTINA WIDYAS EKO DIANINGSIH : SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN KREDIT STUDI KASUS PADA PT KERTAS BLABAK MAGELANG. SKRIPSI : FAKULTAS PENDIDIKAN ILMU PENGETAHUAN SOSIAL (1994)

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui apakah sistem penjualan kredit yang diterapkan oleh PT Kertas Blabak sudah dilaksanakan secara efektif.

Jenis penelitian yang dilaksanakan adalah studi kasus dan deskriptif kualitatif. Adapun pelaksanaan penelitian dilakukan di PT Kertas Blabak Magelang. Sedangkan teknik pengumpulan data yang digunakan dalam penelitian ini adalah wawancara, observasi, dokumentasi dan kuesioner.

Teknik analisis data yang digunakan untuk menjawab masalah-masalah yang telah penulis kemukakan dengan analisis data deskriptif yaitu dengan cara mendeskripsikan hasil penelitian dan kemudian membandingkannya dengan teori yang relevan serta melakukan pengujian kepatuhan terhadap unsur-unsur pengendalian intern dalam sistem



PT Kertas Blabak sebagian besar sudah baik.

Efektifitas unsur-unsur pengendalian intern ini diperkuat dengan pengujian kepatuhan. Metode yang digunakan adalah *Fixed-Sample-Size Attribute Sampling*. *Attribute* yang digunakan dalam pengujian ini adalah otorisasi dari Kepala Bagian Penjualan dan otorisasi dari Kepala Bagian Kredit atas terjadinya transaksi penjualan kredit, populasinya adalah Surat Pengantar Barang yang dibuat oleh Bagian Penjualan. Untuk menentukan besarnya sampel ditentukan besarnya $R=95\%$, $DUPL=5\%$ dan *rate of accuracy* sebesar 1%. Dari ketentuan tersebut maka dapat ditentukan besarnya sampel yaitu sebanyak 100 dan dari 100 anggota sampel yang diambil secara acak tidak dijumpai adanya otorisasi Kepala Bagian Kredit, sedangkan otorisasi dari Kepala Bagian Penjualan ada. Dengan menggunakan tabel evaluasi dapat diketahui besarnya AUPL-nya yaitu diatas 50%, karena $DUPL < AUPL$, maka dapat disimpulkan unsur-unsur pengendalian intern dalam sistem penjualan kredit PT Kertas Blabak tidak efektif.