



ABSTRAK

B. ENY SETIASTUTI: ANALISIS PENENTUAN HARGA JUAL DALAM *COST-TYPE CONTRACT*; STUDI KASUS PADA PERUSAHAAN KONTRAKTOR CV. CAHAYA SAKTI JL. MAGELANG KM 9,5 DENGUNG TRIDADI SLEMAN YOGYAKARTA, 1996

Tujuan Penulisan Skripsi ini adalah untuk mengetahui apakah langkah-langkah penentuan harga jual pada perusahaan jasa kontraktor CV. Cahaya Sakti sudah tepat. Tujuan kedua adalah untuk mengetahui apakah metode yang dipakai oleh perusahaan jasa kontraktor CV. Cahaya Sakti sudah tepat.

Penelitian dilakukan pada perusahaan jasa kontraktor CV. Cahaya Sakti Cabang Yogyakarta. Dilaksanakan mulai bulan Januari sampai bulan Februari 1996, data diperoleh dengan mengadakan wawancara, observasi dan dokumentasi.

Rumusan masalah pertama dibahas dengan cara; pertama mendeskripsikan prosedur penentuan harga jual kontrak yang dilakukan oleh CV. Cahaya Sakti, langkah kedua



tis. Perbedaan tersebut terjadi pada prosedur Pengelompokan Biaya, sehingga biaya produksi yang dibebankan oleh CV. Cahaya Sakti pada pemesan lebih tinggi. Perbedaan kedua pada prosedur Penentuan Persentase *Mark-Up* di mana CV. Cahaya Sakti tidak melakukan perhitungan *Mark-Up* tetapi langsung menentukan besar pendapatan jasa sebesar 10% dari total biaya produksi yang dikeluarkan, sehingga pendapatan jasa yang diperoleh CV. Cahaya Sakti lebih besar. Perbedaan ketiga pada prosedur Penentuan Harga Jual di mana harga yang harus dibayar oleh pemesan lebih mahal, hal ini merupakan akibat yang ditimbulkan dari adanya perbedaan prosedur-prosedur sebelumnya yaitu prosedur Pengelompokan Biaya dan prosedur Penentuan Persentase *Mark-Up*.

Dalam menentukan harga jual kontrak CV. Cahaya Sakti menggunakan metode *Cost Plus Pricing*, tetapi tidak melalui pendekatan *Full Costing*. CV. Cahaya Sakti lebih menekankan pada mutu atau kualitas hasil pembuatan produk pesanan dan kemudahan dalam menentukan harga jual kontrak yang dipesan. Dapat disimpulkan bahwa metode yang diterapkan CV. Cahaya Sakti dalam menentukan harga jual kurang tepat, se-



**AN ANALYSIS IN COST-TYPE CONTRACT PRICING
A CASE STUDY AT CV. CAHAYA SAKTI CONTRACTOR COMPANY
JL. MAGELANG KM. 9,5 DENGUNG TRIDADI SLEMAN YOGYAKARTA**

B. Eny Setiastuti
Universitas Sanata Dharma
Yogyakarta

This thesis aims to find out whether the procedures and the methods in Cost Plus Pricing with Full Costing approach of contract pricing are correct. The case study was done at CV. Cahaya Sakti contractor company from Januari to February 1996. The data were collected through interviews, observation and document study. The result shows difference in the contract pricing procedures on: 1) Cost Classified, 2) Mark Up fixing and 3) Contract Pricing. The method of Cost Plus Pricing has done uncorrectly. So, there is theoretically sale price difference ratio of 0% to 5%.