

## ABSTRAK

### STRUKTUR PENGENDALIAN INTERN PIUTANG DAGANG (DALAM PENJUALAN KREDIT) PADA CV. ANDI OFFSET

Thomas Joko Nugroho  
Universitas Sanata Dharma  
Yogyakarta

Penelitian ini bertujuan untuk menilai pelaksanaan struktur pengendalian intern di CV. Andi Offset, terutama keefektifan pelaksanaan struktur pengendalian intern piutang dagang (dalam penjualan kredit) yang sudah diterapkan.

Jenis penelitian ini adalah studi kasus, yaitu dengan menggunakan objek struktur pengendalian intern piutang dagang (dalam penjualan kredit) pada CV. Andi Offset yang berlokasi di Jl. Beo 38-40 Yogyakarta. Penelitian dilaksanakan pada bulan Oktober 1997 sampai dengan Februari 1998.

Untuk mengumpulkan data, digunakan teknik observasi, wawancara, dokumentasi dan kuesioner. Populasi yang diteliti adalah semua faktur penjualan dan dokumen pendukungnya yang dibuat selama tahun 1997. Untuk pengambilan sampel, secara statistik dengan menentukan *reliability level* 95% dan *desired upper precision limit* 5%. Dengan menggunakan tabel, maka dapat diperoleh bahwa sampel minimum yang harus diambil sebesar 60 sampel.

Untuk menguji efektifitas struktur pengendalian intern, digunakan metode *attribute sampling*. *Attribute sampling* yang digunakan adalah model *stop-or-go sampling*.

Berdasarkan hasil pemeriksaan menunjukkan bahwa elemen-elemen struktur pengendalian intern piutang dagang (dalam penjualan kredit) sudah diterapkan dengan baik oleh CV. Andi Offset. Disamping itu, hasil penelitian juga menunjukkan bahwa struktur pengendalian intern piutang dagang (dalam penjualan kredit) yang diterapkan oleh CV. Andi Offset sudah dilaksanakan dengan efektif.

## **ABSTRACT**

### **RECEIVABLES INTERNAL CONTROL STRUCTURE (in CREDIT SALES) at CV. Andi Offset Yogyakarta**

**Thomas Joko Nugroho  
Sanata Dharma University  
Yogyakarta**

This research was meant to evaluate the implementation of the Internal Control Structure at CV. Andi Offset, especially the effectiveness of the Receivables Internal Control (in Credit Sales) enforced.

This is a case study using the Receivables Internal Control Structure (in Credit Sales) at CV. Andi Offset which was located at Jl. Beo 38-40 Yogyakarta as the object. The research was carried out from October 1997 until February 1998.

The data were obtained through observations, interviews, documents, and questionnaires. The population investigated were all sales receipts and their supporting documents produced during 1997. Statistically, the samples were obtained by determining the reliability levels up to 95% and the desired upper precision limit up to 5%. Using the tables, minimum samples to be obtained were 60.

To justify the effectiveness of the Internal Control Structure, attribute sampling method was employed. The attribute sampling used was Stop- or- Go Sampling.

Based on the investigation and the research result it showed that the elements of Receivables Internal Control Structure (in Credit Sales) had been properly and effectively implemented.