

## **ABSTRAK**

### **EVALUASI PENGENDALIAN INTERN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN KREDIT Studi Kasus pada PT Wonokoyo Jaya Kusuma Serang Banten**

**Aloysius Sigit Saktyadi**  
**NIM: 002114248**  
**Universitas Sanata Dharma**  
**Yogyakarta**  
**2007**

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui sistem informasi akuntansi penjualan kredit yang diterapkan oleh PT. Wonokoyo Jaya Kusuma Serang dan untuk mengetahui pengendalian *intern* sistem informasi akuntansi penjualan kredit sudah berjalan efektif sesuai dengan fungsinya atau belum. Atribut yang dianalisis untuk menguji efektifitas pengendalian *intern* sistem informasi akuntansi penjualan kredit adalah otorisasi yang terdapat didalam faktur-faktur penjualan, kelengkapan dokumen pendukung yang melampiri faktur-faktur penjualan dan penggunaan nomor urut tercetak dalam tiap faktur penjualan.

Sampel yang diuji didalam penelitian ini sebanyak 60 sampel faktur penjualan kredit dari 803 faktur penjualan kredit yang diperoleh dari transaksi penjualan kredit selama satu bulan pada bulan Januari yang dilakukan oleh PT. Wonokoyo Jaya Kusuma. Teknik analisis yang digunakan dalam penelitian ini adalah studi kasus deskriptif analitik dan untuk menguji kepatuhan akan digunakan metode *attribute sampling* model *stop or go sampling*.

Dari hasil analisis menunjukkan bahwa perusahaan telah menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan kredit yang baik, karena telah menggunakan prosedur-prosedur yang standar dalam melakukan proses transaksi penjualan kredit dan setiap fungsi yang ada didalam perusahaan telah melakukan tanggungjawabnya sesuai dengan wewenang dan otoritas yang dimiliki. Dari hasil pemeriksaan kepatuhan yang menggunakan tingkat keandalan (R%) = 95% dan batas atas toleransi penyimpangan yang diharapkan (DUPL) sebesar 5%, diperoleh nilai batas atas toleransi penyimpangan yang bisa diterima sebesar 5% dengan tingkat kesalahan samadengan nol, maka pengendalian *intern* sistem informasi akuntansi penjualan kredit yang ada didalam PT. Wonokoyo Jaya Kusuma sudah efektif.

**Abstract**  
**AN EVALUATION ON INTERNAL CONTROL OF ACCOUNTING**  
**INFORMATION SYSTEM OF CREDIT SALE**  
**A Case Study at PT. Wonokoyo Jaya Kusuma Serang Banten**

**Aloysius Sigit Sakytadi**  
**NIM: 002114248**  
**Sanata Dharma University**  
**Yogyakarta**  
**2007**

This research aimed to know the credit sale accounting information system used by PT Wonokoyo Serang Banten and to know whether the internal control of credit sale accounting information system was done effectively according to its function. The attributes being analyzed to examine the effectiveness of internal control of credit sale accounting information system were authorization in sale invoices, the completeness of supporting documents in sale invoices and the use of print serial number in each of sale invoices.

There are sixty samples (60) out of eight hundred and three sale credit invoice (803) sale credit invoices which were tested in this research . Those samples were obtained from credit sale transaction on January by PT Wonokoyo Jaya Kusuma Serang Banten. This research used descriptive analytic case study. In order to examine the compliance the writer used *stop or go sampling model* of *attribute sampling* method.

The analysis result showed that the company had applied a good credit sale accounting information system. It was because the company already used standard procedures in doing the credit sale transaction and every function in the company had done its responsibility according to its authority. From the compliance test using  $(R\%) = 95\%$  and desire upper precision limit ( DUPL) = 5% it was obtained the upper precision limit (AUPL) = 5% with error level therefore = 0. In result, PT Wonokoyo Jaya Kusuma Serang Banten had applied its internal control of credit sale accounting information system effectively.