

## **ABSTRAK**

### **EVALUASI PENCATATAN PENJUALAN KONSINYASI BAGI PENGAMANAT DAN KOMISIONER Studi Kasus Pada PT Aseli Dagadu Djokdja Dan CV Batik Indah Rara Djonggrang**

**Maria Martini  
Universitas Sanata Dharma  
Yogyakarta  
2007**

Tujuan penelitian ini adalah: untuk mengevaluasi apakah pencatatan penjualan konsinyasi yang dilakukan oleh perusahaan sudah sesuai dengan kajian teori. Penelitian dilakukan pada PT Aseli Dagadu Djokdja, jalan Pakuningratan No.17 Yogyakarta dan CV Batik Indah Rara Djonggrang, jalan Tirtodipuran No. 18 Yogyakarta selama dua bulan yaitu dari bulan Juni sampai Juli 2006.

Langkah-langkah yang ditempuh untuk mencapai tujuan penelitian ini adalah: (1) mendeskripsikan pencatatan penjualan konsinyasi yang dilakukan perusahaan, (2) membandingkan pencatatan penjualan konsinyasi yang dilakukan oleh perusahaan dengan kajian teori, (3) mengevaluasi pencatatan penjualan konsinyasi yang dilakukan oleh perusahaan untuk mengetahui apakah pencatatan yang dilakukan oleh perusahaan sudah sesuai dengan kajian teori.

Dari hasil penelitian dan evaluasi yang telah dilakukan, dapat disimpulkan bahwa: (1) PT Aseli Dagadu Djokdja dan CV Batik Indah Rara Djonggrang menggunakan metode tidak terpisah dalam mencatat penjualan konsinyasi dan menggunakan metode perpetual dalam mencatat persediaan, (2) pencatatan penjualan konsinyasi secara umum telah sesuai dengan kajian teori, (3) pencatatan penjualan konsinyasi yang diharapkan kepada perusahaan seperti yang disarankan dalam bab IV.

**ABSTRACT**  
**EVALUATION OF CONSIGNMENT SALE RECORDING FOR CONSIGNOR**  
**AND CONSIGNEE**  
**A Case Study On PT Aseli Dagadu Djokdja And CV Batik Indah Rara Djonggrang**

**Maria Martini**  
**Universitas Sanata Dharma**  
**Yogyakarta**  
**2007**

The objective of this research was to evaluate whether the consignment sale recording carried out by the company was in line with the theoretical study. The research was conducted at PT Aseli Dagadu Djokdja, jalan Pakuningratan no.17 and CV Batik Indah Rara Djonggrang, jalan Tirtodipuran No.18 Yogyakarta for two months that was June to July 2006.

The steps taken to achieve the aim the research were: (1) describing consignment sale recording done by the company, (2) comparing the current consignment sale recording of the company with the theoretical study, (3) evaluating the consignment sale recording by the company to find out whether the company's recording was in line the theoretical study.

From the result of the research and evaluation, it could be concluded that: (1) PT Aseli Dagadu Djokdja and CV Batik Indah Rara Djonggrang employed unseparately method in recording the consignment and sale perpetual method in recording the inventory, (2) in general, the consignment sale recording had met the theoretical study, (3) the consignment sale recording expected to the company was as being suggested in chapter IV.