

## **ABSTRAK**

### **ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN KREDIT Studi Kasus pada PT PG/PS Madu Baru Madukismo**

Ignatius Aryono Putranto  
NIM: 032114034  
Universitas Sanata Dharma  
Yogyakarta  
2008

Penelitian ini bertujuan untuk: (1) mengetahui pelaksanaan sistem akuntansi penjualan kredit yang dijalankan PT PG/PS Madu Baru Madukismo, (2) mengetahui permasalahan-permasalahan dalam pelaksanaan sistem akuntansi penjualan kredit di PT PG/PS Madu Baru Madukismo, (3) memberikan perancangan sistem informasi akuntansi penjualan kredit yang sesuai bagi PT PG/PS Madu Baru Madukismo

Jenis penelitian ini adalah studi kasus. Data diperoleh dengan menggunakan kuesioner, wawancara, dan dokumentasi.

Langkah-langkah yang ditempuh dalam pencapaian tujuan penelitian ini adalah: (1) melakukan analisis deskriptif tentang sistem akuntansi penjualan kredit yang diterapkan perusahaan, (2) mengidentifikasi masalah dan penyebab masalah yang dihadapi perusahaan, (3) merancang sistem informasi akuntansi penjualan kredit perusahaan yang terdiri dari perancangan struktur organisasi, perancangan input, perancangan database, perancangan proses, perancangan output dan perancangan pengendalian.

Dari hasil penelitian dan analisis yang dilakukan dapat disimpulkan bahwa: (1) PT PG/PS Madu Baru Madukismo belum melakukan penerapan sistem akuntansi penjualan kredit dengan baik, (2) permasalahan yang muncul dalam pelaksanaan sistem akuntansi penjualan kredit yaitu belum adanya pemisahan tugas dan prosedur pencatatan yang kurang tepat, (3) rancangan sistem informasi yang disarankan bagi PT PG/PS Madu Baru Madukismo adalah seperti yang diusulkan pada Bab V.

## **ABSTRACT**

### **ANALYSIS AND DESIGN OF ACCOUNTING INFORMATION SYSTEM OF CREDIT SALES A CASE STUDY AT PT PG/PS MADU BARU MADUKISMO**

**Ignatius Aryono Putranto  
Sanata Dharma University  
Yogyakarta**

The aims of this research were: (1) to find out the procedure of the accounting system of credit sales done by PT PG/PS Madu Baru Madukismo, (2) to find out the existence of problems in the procedure of accounting system of credit sales done by PT PG/PS Madu Baru Madukismo, (3) to give a design of accounting information system of credit sales that was suitable with PT PG/PS Madu Baru Madukismo.

The kind of this research was a case study. The data were gained by survey, interview, and documentation.

The steps taken in attaining the goals of this research were: (1) doing descriptive analysis on credit sales accounting system applied by the company, (2) identifying the problems and their causes faced by the company, (3) designing the accounting information system of credit sales which consisted of designing the organizational structure, input, database, process, output, and control.

Based on the research and analysis that had been done, the conclusions that could be taken were (1) PT PG/PS Madu Baru Madukismo had not apply the accounting system of credit sales well yet, (2) the problems existed in applying accounting system of credit sales were there was no job separation among the functions in the company properly, and there was no proper procedure of recording, (3) the design of information system suggested to the company was the design that was proposed at chapter V.