

## ABSTRAK

### ANALISIS PERBANDINGAN KREDIT KENDARAAN VIA PENJUALAN ANGSURAN VERSUS KREDIT VIA BANK

Studi Kasus pada PT. Sumber Bahtera Motor dan Bank BRI Cabang Katamso

Peronika Karlina  
NIM: 042114011

Universitas Sanata Dharma  
Yogyakarta  
2009

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui alternatif kredit kendaraan mana yang lebih menguntungkan, apakah melalui penjualan angsuran via dealer atau kredit via bank. Jenis penelitian yang dilakukan adalah studi kasus yaitu dengan menggunakan objek penelitian kredit kendaraan melalui penjualan angsuran via dealer dan kredit via bank. Teknik pengumpulan data yang digunakan adalah wawancara dan dokumentasi.

Data yang diperoleh dari hasil penelitian yang dilaksanakan bulan Juli-September 2008 dianalisis dengan menggunakan metode *present value*. Metode tersebut digunakan untuk mencari *present value* kas keluar sebagai nilai sekarang dari serangkaian pembayaran pada masa yang akan datang.

Langkah yang ditempuh untuk mencapai tujuan penelitian adalah: (1) melakukan perhitungan angsuran dan *present value* kas keluar untuk alternatif kredit kendaraan via penjualan angsuran, (2) melakukan perhitungan angsuran dan *present value* kas keluar untuk alternatif kredit kendaraan via bank, (3) setelah diketahui *present value* kas keluar dari masing-masing alternatif, selanjutnya hasil perhitungan tersebut dibandingkan. Hasilnya, bila salah satu alternatif tersebut menunjukkan *present value* kas keluar yang lebih rendah maka alternatif tersebut lebih menguntungkan.

Berdasarkan hasil analisis data dan perhitungan, dapat ditarik kesimpulan bahwa alternatif kredit kendaraan via bank lebih menguntungkan dibandingkan alternatif kredit kendaraan via penjualan angsuran. *Present value* kas keluar pada penjualan angsuran Rp138.962.935,7 sedangkan kredit via bank Rp135.581.073,2 sehingga dengan kredit via bank, konsumen dapat menghemat pengeluaran kas sebesar  $\text{Rp}138.962.935,7 - \text{Rp}135.581.073,2 = \text{Rp}3.381.862,5$ .

## **ABSTRACT**

### **AN ANALYSIS OF COMPARISON OF VEHICLES CREDIT VIA INSTALLMENT SALE VERSUS VIA BANK CREDIT**

A Case study at PT. Sumber Bahtera Motor and Bank BRI Cabang Katamso

Peronika Karlina  
NIM: 042114011

Sanata Dharma University  
Yogyakarta  
2009

This research aimed at knowing alternative of which vehicle credit was more beneficial, whether by installment sale via dealer or credit via the bank. The research type taken was case study by using object of research of vehicle credit through installment sale via dealer and credit via the bank. The techniques of data collecting used interview and documentation.

The data obtained from research executed from July - September 2008 were analysed by using present value method. The method was used to find the present value of cash disbursement as present value from some payment in the future.

The steps passed to reach research target were: (1) calculating the installment and the present value of cash disbursement for alternative of vehicle credit via installment sale, (2) calculating the installment and the present value of cash disbursement for alternative of vehicle credit via bank, (3) after knowing the present value of cash disbursement from each alternative, then the result of the calculation was compared. The result was if one of the alternative showed lower present value of cash disbursement, so that alternative was more beneficial.

Based on the analysis result and the calculation of the data, it could be concluded that the alternative of vehicle credit via bank was more beneficial than the alternative of vehicle credit via installment sale. The present value of cash disbursement for installment sale was Rp138.962.935,7 while for credit via bank it was Rp135.581.073,2 so with credit via the bank, consumer could save cash expenditure equal to  $Rp138.962.935,7 - Rp135.581.073,2 = Rp3.381.862,5$ .