

**ABSTRAK**

**EVALUASI SISTEM PENJUALAN EKSPOR**

**Studi Kasus Pada PT Eagle Glove Indonesia**

Maria Lita Listyasari

NIM: 07 2114 011

Universitas Sanata Dharma

Yogyakarta

2012

Tujuan penelitian ini adalah (1) untuk menilai ketepatan sistem akuntansi penjualan ekspor dan (2) untuk menilai keefektifan sistem pengendalian intern dalam penjualan ekspor yang diterapkan oleh PT Eagle Glove Indonesia.

Penelitian ini dilakukan dengan studi kasus. Teknik pengumpulan data dilakukan melalui wawancara, kuesioner, observasi, dan dokumentasi. Teknik analisis data yang digunakan dalam mengevaluasi sistem akuntansi penjualan ekspor adalah: (1) Untuk menjawab rumusan masalah pertama dilakukan dengan cara membandingkan antara teori dengan hasil temuan lapangan. (2) Untuk menjawab masalah yang kedua dilakukan dengan menggunakan metode *stop-or-go sampling* dengan menentukan *attribute* yaitu *sales contract* yang telah diotorisasi serta kelengkapan dokumen pendukung dan kesesuaian informasi antara dokumen yang satu dengan yang lain.

Berdasarkan hasil analisa yang telah dilakukan dapat disimpulkan bahwa dalam praktiknya, sistem penjualan ekspor pada PT Eagle Glove Indonesia telah menerapkan sistem penjualan ekspor sesuai dengan teori yang ada. Sedangkan hasil yang diperoleh dari uji kepatuhan yang dilakukan dengan menggunakan metode sampling atribut dengan model *stop-or-go sampling* menunjukkan bahwa dengan  $R=95\%$  dan  $DUPL=5\%$ , diperoleh hasil  $AUPL=DUPL=5\%$ . Maka dapat disimpulkan bahwa PT Eagle Glove Indonesia telah melaksanakan sistem pengendalian intern dalam penjualan ekspor secara efektif.

**ABSTRACT**

**AN EVALUATION OF EXPORT SALES SYSTEM**

**A case study at PT Eagle Glove Indonesia**

Maria Lita Listyasari

NIM: 07 2114 011

Universitas Sanata Dharma

Yogyakarta

2012

The purposes of this study were (1) to evaluate the accuracy of export sale accounting system and (2) to evaluate the effectiveness of internal control system in export sale applied by PT Eagle Glove Indonesia.

The research was a case study research. The data collecting techniques performed were interview, observation, and documentation. The data analysis techniques used in evaluating the export sales accounting system were: (1) comparing between theories and field discoveries to answer the first problem formulation. (2) Applying *stop-or-go sampling method* with authorized sales contract as the attributive factor and the completeness of all supporting documents as well as the information suitability between one document and the others to answer the second problem formulation.

According to the analysis result, the researcher concluded that for export sales system, PT Eagle Glove Indonesia had been applying the export sales system according to the existing theory. While the result from the compliance test which was done using attributive sampling method with stop-or-go sampling model showed that with  $R=95\%$  and  $DUPL=5\%$  the resulted percentage for  $AUPL=DUPL=5\%$ . So it could be concluded that PT Eagle Glove Indonesia had been applying internal control system in export sales effectively.