

ABSTRAK

ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN EKSPOR Studi Kasus pada PT. X

Maya Dewi Indriyanti
NIM: 032114002
Universitas Sanata Dharma
Yogyakarta
2008

Tujuan penelitian ini adalah: (1) untuk mengetahui pelaksanaan dan permasalahan yang terdapat dalam sistem akuntansi penjualan ekspor PT. X, dan (2) untuk memberi masukan rancangan sistem akuntansi penjualan ekspor yang sesuai diterapkan pada PT. X. Latar belakang penelitian ini adalah pentingnya sistem akuntansi penjualan ekspor sebagai salah satu sarana untuk mendukung dan memantau efektivitas kegiatan penjualan.

Jenis penelitian adalah studi kasus. Data diperoleh dengan wawancara, kuesioner, dan dokumentasi. Teknik analisis data yang digunakan adalah: (1) analisa deskriptif dan menganalisis kekurangan dan kelebihan dari sistem yang ada, kemudian dilakukan perbandingan antara sistem akuntansi penjualan ekspor PT. X dengan teori tentang sistem akuntansi penjualan ekspor, dan (2) memberikan solusi dari permasalahan yang ada dalam bentuk rancangan sistem akuntansi penjualan ekspor.

Dari hasil penelitian, dapat ditarik kesimpulan bahwa: (1) sistem akuntansi penjualan ekspor yang ada saat ini masih memerlukan pengembangan-pengembangan untuk meningkatkan kegiatan operasional di perusahaan, serta terdapat beberapa permasalahan pada sistem yang saat ini digunakan oleh perusahaan, diantaranya: struktur organisasi yang kurang tepat dan pencatatan yang kurang tepat, dan (2) perancangan sistem akuntansi penjualan ekspor diusulkan dengan harapan dapat mengatasi kelemahan-kelemahan yang ada.

ABSTRACT

ANALYSIS AND DESIGNING OF EXPORT SALES ACCOUNTING SYSTEM A Case Study at PT. X

Maya Dewi Indriyanti
NIM: 032114002
Sanata Dharma University
Yogyakarta
2008

The aims of the study were: (1) to know the implementation and problems occurred in accounting system of export sales at PT. X, and (2) to give suggestions on the design of export sales accounting system, which was appropriate to be applied at PT. X. The background of the study was the importance of export sales accounting system as one of the medium to support and monitor the effectiveness of sales activities.

The study was a case study. The data were gathered through interview, questionnaire, and documentation. The data analysis techniques used were: (1) conducting descriptive analysis and analyzing the strengths and weaknesses of the existing system, and then compared the export sales accounting system at PT. X with the theory on export sales accounting system, and (2) giving solutions of the existing problems through export sales accounting system design.

From the research results, it could be concluded that: (1) the existing export sales accounting system needed several improvements to enhance the operational activities of the company. Moreover, there were several problems in the system used by the company, some of them were inappropriate organizational structure and inappropriate documentation, and (2) it was hoped that the suggested export sales accounting system could solve the existing weaknesses.