

ABSTRAK

**EVALUASI SISTEM PENGENDALIAN INTERN PENJUALAN KREDIT
Studi Kasus di Columbia Elektronika dan Furniture Cabang Yogyakarta**

Margareta Deciana
NIM : 092114058
Universitas Sanata Dharma
Yogyakarta
2013

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui apakah sistem pengendalian intern penjualan kredit di Perusahaan Columbia Elektronika dan Furniture Cabang Yogyakarta telah diterapkan secara efektif.

Jenis penelitian ini adalah studi kasus dengan objek penelitian sistem akuntansi dan sistem pengendalian intern penjualan kredit di Perusahaan Columbia Elektronika dan Furniture Cabang Yogyakarta. Teknik pengumpulan data dilakukan dengan cara wawancara, observasi, dokumentasi dan kuesioner. Teknik analisis data yang digunakan dalam mengevaluasi sistem pengendalian intern penjualan kredit adalah dengan mendeskripsikan sistem penjualan kredit membandingkan sistem penjualan kredit di perusahaan dengan teori sistem penjualan kredit di Perusahaan Columbia Elektronika dan Furniture Cabang Yogyakarta dan melakukan pengujian efektivitas sistem pengendalian intern penjualan kredit dengan pengujian kepatuhan dengan menggunakan metode stop-or-go-sampling menggunakan teknik pengambilan simple random sampling. Sampel yang diambil sebesar 60 sampel dari 1380 Faktur penjualan kredit dari bulan Januari 2012 sampai Januari 2013.

Hasil penelitian berdasarkan kuesioner menyatakan bahwa sistem pengendalian intern atas sistem penggajian yang terjadi di perusahaan telah sesuai dengan teori. Berdasarkan analisis data yang telah dilakukan, maka dapat ditarik kesimpulan bahwa AUPL = DUPL. Dari hasil pengujian kepatuhan dikatakan bahwa AUPL sebesar 5% dan DUPL sebesar 5%, sehingga sistem pengendalian intern atas sistem penjualan kredit di Perusahaan Columbia Elektronika dan Furniture Cabang Yogyakarta telah efektif.

ABSTRACT

AN EVALUATION ON INTERNAL CONTROL SYSTEM OF CREDIT SALES

A case study at Columbia Elektronika and Furniture Branch Yogyakarta

Margareta Deciana
NIM : 092114058
Sanata Dharma University
Yogyakarta
2013

The purpose of this research is to evaluate the effectiveness of internal control system of credit sale at Columbia Elektronika and Furniture Yogyakarta branch.

This research is a case study with the objects of accounting system and internal control system of credit sale at Columbia Elektronika and Furniture Yogyakarta branch. The techniques of collecting data employed were interview, observation, documentation, and questionnaire. Data analysis techniques used in evaluating the internal control system of credit sales by describing the applied system and comparing it to the theory of credit sales, and further, testing the effectiveness of the internal control system of credit sales through a compliance testing using the stop-or-go-sampling based on simple random sampling technique. The number of samples taken was 60 out of 1380 credit invoices during the period of January 2012 to January 2013.

The results show that the system of internal control for payroll system applied in the company was conforming with the theory. Data analysis shows that AUPL = DUPL. Further the compliance test results revealed that the AUPL and DUPL was both 5% meaning that the system of internal control of the credit sales system applied by Electronics and Furniture Company Columbia Yogyakarta branch has been effective.