

## **ABSTRAK**

### **Analisis Penentuan Harga Jual dalam *Cost-Type Contract* Studi Kasus pada PB. Karya Agung Yogyakarta**

**Yuliana Sri Winarsih  
Universitas Sanata Dharma**

Tujuan pertama penulisan skripsi ini adalah untuk mengetahui apakah prosedur penentuan harga jual pada perusahaan jasa kontraktor PB. Karya Agung sudah tepat. Tujuan kedua adalah untuk mengetahui apakah besarnya harga jual yang ditetapkan oleh perusahaan jasa kontraktor PB. Karya Agung sudah tepat.

Rumusan masalah pertama dibahas dengan cara, pertama mendeskripsikan prosedur penentuan harga jual kontrak yang dilakukan oleh PB. Karya Agung, langkah kedua mendeskripsikan prosedur penentuan harga jual kontrak teoritis berdasarkan metode *cost plus pricing* dengan pendekatan *full costing*. Analisis data terhadap prosedur pengelompokan biaya, 2) Prosedur penentuan persentase *mark-up*, 3) Prosedur penentuan harga jual. Rumusan masalah kedua dianalisis dengan cara menyajikan perbedaan besarnya harga jual yang ditetapkan oleh PB. Karya Agung dan besarnya harga jual hasil perhitungan menurut kajian teori melalui metode *cost plus pricing* dengan pendekatan *full costing*. Perbedaan yang terjadi dinyatakan dalam persentase untuk mengetahui besarnya penyimpangan tersebut.

Kesimpulan yang dapat diambil adalah prosedur penentuan harga jual kontrak pada PB. Karya Agung berbeda dengan prosedur penentuan harga jual secara teoritis. Perbedaan tersebut terjadi pada prosedur pengelompokan biaya, prosedur penentuan persentase *mark-up*, dan prosedur penentuan harga jual. Sedangkan dalam menentukan besarnya harga jual PB. Karya Agung yaitu memenuhi kriteria tepat dengan rasio perbedaan kurang dari 5% bila dibandingkan dengan besarnya harga jual yang dihitung berdasarkan kajian teori yang ada.

Saran yang diberikan adalah perusahaan hendaknya mengoreksi kembali penentuan harga jual yang telah dilakukan selama ini dan dapat menggunakan metode *cost plus pricing* dalam penentuan harga jualnya.

## **ABSTRACT**

### **ANALYSIS OF THE SELLING PRICE DETERMINATION IN COST-TYPE CONTRACT PRICING A CASE STUDY AT PB. KARYA AGUNG CONTRACTOR COMPANY**

**YULIANA SRI WINARSIH  
UNIVERSITAS SANATA DHARMA  
YOGYAKARTA**

The purpose of this research is to find out whether the selling price determination using a cost plus pricing method in PB. Karya Agung is appropriate.

The data collecting methods used include interviews, observation, and documentation. Steps in analyzing the data to answer the problem are as follows: (1) describing the determination of the selling price as done by the company, (2) determining the selling price according to theoretical review, (3) analysing the difference between the selling price computed by the company and that based on the theory, (4) determining whether the selling price of the company is appropriate. The criteria for the appropriateness are as follows: a selling price difference of less than or equal to 5% is judged appropriate, while a difference in selling price of more than 5% is said to be not appropriate.

The result of the research shows that the selling price determination for PB. Karya Agung is appropriate, the difference being only 1,48%.