

ABSTRAK

PENENTUAN HARGA JUAL PRODUK PADA SAAT NILAI TUKAR RUPIAH TIDAK STABIL Studi Kasus Pada Perusahaan Perak "IRA SILVER" Giwangan UH VII/67, Yogyakarta

MARTINUS WIDI CAHYADI
UNIVERSITAS SANATA DHARMA
YOGYAKARTA 2000

Tujuan penulisan skripsi adalah untuk mengetahui proses menentukan harga jual perak pada saat nilai tukar rupiah tidak stabil di Perusahaan Perak "IRA SILVER", untuk mengetahui pengaruh perubahan nilai tukar rupiah terhadap penentuan harga jual dan untuk mengetahui perbedaan harga jual yang diterapkan perusahaan dengan penentuan harga jual menurut kajian teori.

Teknik yang digunakan untuk mengumpulkan data adalah observasi, wawancara dan dokumentasi. Teknik analisis data untuk menjawab permasalahan pertama adalah dengan langkah-langkah : Pertama adalah mengevaluasi pengaruh perubahan nilai tukar rupiah terhadap proses penentuan harga jual. Kedua adalah mendiskripsikan prosedur penentuan harga jual. Permasalahan kedua dijawab dengan langkah-langkah : Pertama adalah membandingkan prosedur dan perhitungan harga jual sesungguhnya pada perusahaan dengan prosedur dan perhitungan harga jual menurut kajian teori berdasarkan metode *Cost Type Contract* pendekatan *Full Costing*. Kedua adalah mencari perbedaan penentuan harga jual perak.

Hasil penelitian yang diperoleh adalah : Pertama adalah prosedur penentuan harga jual pada saat nilai tukar rupiah tidak stabil adalah sama dengan prosedur penentuan harga jual pada saat nilai tukar rupiah stabil, yaitu mengumpulkan semua komponen biaya ditambah dengan laba yang diharapkan perusahaan. Perubahan nilai tukar rupiah tidak mempengaruhi prosedur penentuan harga jual, tetapi mempengaruhi tinggi rendahnya harga jual perak. Kedua, ada perbedaan prosedur dan perhitungan penentuan harga jual perak menurut perusahaan dan menurut kajian teori. Harga jual menurut perusahaan Rp 3.500,00 dan menurut analisis penulis Rp 3.640,00.

ABSTRACT

THE DETERMINATION OF THE SELLING PRICE OF PRODUCTS CONSIDERING THE UNSTABLE OF RUPIAH CONVERSION Case Study of Silver Company, "IRA SILVER" Giwangan UH VII/67, Yogyakarta

MARTINUS WIDI CAHYADI
UNIVERSITAS SANATA DHARMA
YOGYAKARTA 2000

The purpose of this thesis is to find out the process of determination of silver's selling price when the conversion of rupiah was unstable in Silver Company "IRA SILVER". Secondly to find out the influence of the change in the value of the rupiah toward the determination of the selling price. And lastly to analyse the difference in the selling price applied in the company from the selling price based on the theory.

The techniques used to obtain the data were observation, interview and documentation. The data analysis technique applied to answer the first problem had two stages. First stage was evaluating the influence of the change of the value of the rupiah toward the process of selling price determination. The second was describing the procedure of the determination of the selling price. The second problem was solved with the following steps : Firstly comparing between the procedure and calculation of the real selling price of the company with the procedure and calculation based on the method of Cost Type Contract with the Full Costing approach. Secondly, analysing the difference in the determination of the silver selling price.

The research obtained results as follows : First, the determination of selling price when the conversion rate of the rupiah was unstable was the same as the procedure of determination of the selling price when the conversion rate of the rupiah was stable. The changes in the exchange rate of the rupiah did not influence the procedure of determination of selling price, but did influence the selling price of silver. Second, there was a difference in the procedure and calculation of the silver's selling price between the company and the selling price based on theory. According to the company, the selling price was Rp 3.600,00 while according to the writer's analysis it should be Rp 3.640,00.