

Abstrak

EFEKTIVITAS PENGENDALIAN INTERN DALAM SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN KREDIT

Studi Kasus pada PT. LKIS Pelangi Aksara Yogyakarta

**Sri Tularsih Fitri Hapsari
Universitas Sanata Dharma
Yogyakarta**

Penelitian ini dilakukan untuk mengetahui efektivitas pengendalian intern dalam sistem akuntansi penjualan kredit pada PT. LKIS Pelangi Aksara Yogyakarta.

Jenis penelitian berupa studi kasus. Teknik pengumpulan data yang dilakukan antara lain dengan wawancara, dokumentasi, dan kuesioner. Objek yang diteliti meliputi dokumen-dokumen yang terkait dengan penjualan kredit seperti faktur penjualan beserta tembusannya, nomor urut penjualan yang tercantum, otorisasi dari pihak berwenang, selain itu unsur-unsur pengendalian intern dalam sistem penjualan kredit. Penelitian dilaksanakan dari bulan Oktober 2003 – Maret 2004. teknik pengumpulan data dengan wawancara, dokumentasi dan kuesioner.

Cara yang digunakan untuk mengetahui unsur-unsur pengendalian intern dengan kuesioner pengendalian intern, kemudian untuk menguji efektivitas pengendalian intern menggunakan *attribute sampling* dengan *stop-or-go sampling*. Populasi penelitian adalah faktur penjualan periode Januari – September 2003. Pengambilan sampel dilakukan secara acak. Tingkat kepercayaan (keandalan) yang diinginkan 95%, tingkat penyimpangan 5% dan besar sempel minimum awal sebesar 60 sampel.

Hasil evaluasi menunjukkan bahwa pemeriksaan terhadap 60 sampel minimum awal tidak ditemukan penyimpangan, AUPL yang diperoleh sama dengan DUPL sebesar 5% sehingga dapat diambil kesimpulan bahwa pengendalian intern dalam sistem akuntansi penjualan kredit pada PT. LKIS Pelangi Aksara efektif.

Abstract

EFFECTIVENESS OF INTERNAL CONTROL IN ACCOUNTING SYSTEM CREDIT SALES

Case Study at PT. LKIS Pelangi Aksara Of Yogyakarta

**Sri Tularsih Fitri Hapsari
University Of Sanata Dharma
Yogyakarta**

This research conducted to know the effectiveness of internal control in system of account of credit sales at PT. LKIS of Pelangi Aksara Yogyakarta. Research type in the form of case study. Technique data collecting conducted for example with the interview, documentation, and questioner. Accurate object cover the relevant document with the credit sales like sales invoice therewith its carbon copy, serial number contained sale, otorisation from authoritative party, others elements of internal control in credit sales system. Research executed from October 2003 – March 2004. Technique data collecting with the interview, documentation and kuesioner.

Way of used to know the elements of internal control by questioner internal control, then to test the effectiveness of internal control use the attribute sampling by stop-or-go sampling. Research population is sales invoice of January – September 2003. Intake sampel done at random. Mount the belief wanted by 95%, deviation storey level 5% and big sample minimum early equal to 60 sampel.

Result of evaluation indicate that the inspection to 60 sample minimum early not found by deviation, AUPL obtained is equal to DUPL of equal to 5% so that can be taken by conclusion that internal control in accounting system of credit sales at PT. LKIS Pelangi Aksara is effective.