

ABSTRAK

**EVALUASI SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN PADA
PERUSAHAAN DAGANG**

(Studi Kasus di PT Intan Pariwara Klaten)

Dewa Ayu Putu Amaranggana Pramesti Weinandy

NIM: 192114150

Universitas Sanata Dharma Yogyakarta

2023

Penelitian ini mengevaluasi efektivitas dari sistem informasi akuntansi penjualan yang diterapkan di PT Intan Pariwara Klaten. Pada era industri 4.0 perkembangan dunia bisnis makin pesat dan persaingan bisnis makin ketat. Agar perusahaan dapat bertahan dalam persaingan bisnis maka perusahaan perlu menerapkan sistem penjualan. PT Intan Pariwara Klaten menerapkan sistem penjualan yang berbasis aplikasi yang dapat membantu perusahaan mencapai tujuan dari penjualan barang dagang.

Penelitian ini menggunakan metode penelitian kualitatif deskriptif. Metode ini digunakan untuk mengetahui efektivitas sistem informasi akuntansi milik PT Intan Pariwara Klaten. Data dikumpulkan dengan melakukan wawancara, observasi, dan dokumentasi. Teknik analisis data yang diterapkan merupakan teknik reduksi data, penyajian data, dan menarik kesimpulan dari penyajian data.

Hasil dari penelitian ini menunjukkan sistem penjualan milik PT Intan Pariwara berbasis aplikasi yang mempermudah karyawan untuk melakukan kegiatan penjualan dari awal hingga akhir. Sistem penjualan yang diterapkan perusahaan dapat mencapai tujuan dari penjualan barang dagang mereka. Walaupun tujuan penjualan tercapai, masih ada beberapa kendala yang perusahaan alami, tetapi sudah ada pengendalian atas kendala tersebut.

Kata kunci: Sistem informasi akuntansi, penjualan, efektivitas, efektif, perusahaan dagang

ABSTRACT

**EVALUATION OF SALES ACCOUNTING INFORMATION SYSTEM IN
TRADING COMPANIES**

(A Case Study at PT Intan Pariwara Kalten)

Dewa Ayu Putu Amaranggana Pramesti Weinandy

NIM: 192114150

Sanata Dharma University of Yogyakarta

2023

This study evaluates the effectiveness of the sales accounting information system implemented at PT Intan Pariwara Klaten. In the industrial era 4.0, the development of the business world is growing rapidly and with that business competition is also getting tougher. In order for the company to survive in business competition, the company needs to implement a sales system. PT Intan Pariwara Klaten implements an application based sales system that helps the company to achieve the goal of selling merchandise.

This study used a descriptive qualitative research method. This method was used to determine the effectiveness of PT Intan Pariwara Klaten's accounting information system. Data were collected by conducting interviews, observation, and documentation. The data analysis technique applied were data reduction, data presentation, and conclusion draws.

The results of this study indicate that PT Intan Pariwara's sales system is application-based which makes it easier for HR to carry out sales activities from start to finish. The sales system implemented by the companies can achieve the goals of selling their merchandise. Even though the sales goals were achieved, there were still a number of obstacles that the company experienced, however there were already controls over these obstacles.

Keywords: Accounting information system, sales, effectiveness, trading company